

# Einladung – Unternehmerische Fortbildung

Zahnärzt:innen CoFfee™ - von Zahnärzten für Zahnärzte

**Mittw., 07.10.2026, von 14:30 bis 19:00 Uhr | NRW-ÄrztInnen-Netzwerk | Robert-Bosch-Str. 7 | 40668 Meerbusch**

**Liebe Kolleginnen und Kollegen,**

diese Fortbildung bietet Ihnen Strategien und praxisnahe Lösungen. Sie ist darauf ausgerichtet, Sie umfassend auf die **wirtschaftlichen, rechtlichen, steuerlichen und abrechnungsrelevanten Herausforderungen vorzubereiten.**

Diese Fortbildung richtet sich an:

Zahnärzte, die ihre Prozesse optimieren und Wahlleistungen effektiv umsetzen möchten. Angestellte Zahnärzte, die sich auf eine künftige Niederlassung vorbereiten. Niedergelassene Zahnärzte, die Ihre Praxis abgeben möchten.

Diese Zielgruppe profitiert von den umfassenden Inhalten, die auf ihre spezifischen Bedürfnisse und Herausforderungen abgestimmt sind.

## Wie lese ich meine Betriebswirtschaftliche Auswertung (BWA)

- Aufbau und Zusammenhäng - Welche Zahlen der BWA sind wichtig für mich / Liquiditätsbetrachtung
- Welchen vielfältigen Nutzen hat die BWA für mich - Betriebsausgaben transparent gestalten
- Was meine Bank aus der BWA erkennt und worauf ich achten sollte
- Was ich meinen Steuerberater fragen sollte und wie kann ich damit die Qualität meines Steuerberaters überprüfen?

## Stolpersteine: "Auf dem Weg der Entscheidung"

- Einnahmen-Ausgaben-Privatentnahmen -Liquidität
- Welche Partner brauche ich an meiner Seite? -Steuerliche /Optimierung der Praxiseinnahmen
- Tipps versus Tricks Vermögensaufbau - strategische Finanzplanung
- Finanzierungsoptionen unter Einbezug öffentlicher Förderdarlehn
- Tipps versus Tricks der Kaufvertragsgestaltung

## PraxisAbgabe und PraxisNiederlassung – Zwei harmonische Schwestern

### Vorbereitung und Organisation für die Praxisabgabe und Niederlassung

#### → Aus Sicht des Abgebers

- o Organisatorische Planung
- o Wirtschaftliche/finanzielle Planung
- o Update laufende Praxisverträge (Mietvertrag, Arbeitsverträge etc.)
- o Optimierungsmöglichkeiten
- o Nachfolgesuche
- o „kalte“ Abgabe oder zeitweise Zusammenarbeit mit Nachfolger
- o Praxisbewertung und Übergabeszenarien

#### → Aus Sicht des Übernehmers

- o Zeitliche Planung
- o Standort/Marktumgebung
- o Wirtschaftliche/finanzielle Planung
- o Übernahme Einzelpraxis – Einstieg in Kooperation (BAG, PG)
  - Kooperationsformen
  - Vor-/Nachteile
  - Von der Einzelpraxis zur BAG im Zuge der Übernahme
- o Abgebersuche
- o „kalte“ Übernahme oder zeitweise Zusammenarbeit mit Abgeber

## Zahnärztliches Versorgungswerk - Die Versorgungslücke schließen so früh es geht

Aus einer starken Praxis in eine entspannte Seniorenzeit - Versorgungslücke ade

**Fortbildungsgebühr:** 89,00 € netto inkl. Catering und Getränke

Bitte melden Sie sich zeitnah an, die Teilnehmerzahl ist limitiert. Auch Nicht-Mitglieder sind herzlich willkommen.

**Wir freuen uns auf einen gemeinsamen informativen Netzwerk-Tag mit namhaften Referent:innen! Ihr NRW-ÄrztInnen-Netzwerk**

**Fax-Rückantwort bitte senden an: 02150 7052-21 oder per E-Mail an [aerztenetzwerk@nrnw.de](mailto:aerztenetzwerk@nrnw.de)**

### Bitte in Druckbuchstaben ausfüllen

Meine Anmeldung ist verbindlich, personengebunden und nicht übertragbar.

Mit der Anmeldung erkläre ich mich mit den AGB, nachzulesen auf der Webseite [www.nrnw.de](http://www.nrnw.de) einverstanden

Bitte informieren Sie mich weiterhin über Ihre Fortbildungen und Angebote  per Fax und  per Mail

Bitte entfernen Sie folgende Faxnummer aus Ihrem Verteiler: \_\_\_\_\_

Ich melde mich verbindlich an

Vorname: \_\_\_\_\_

Akad. Grad: \_\_\_\_\_

Nachname: \_\_\_\_\_

Mobil-Nr.: \_\_\_\_\_

Mail: \_\_\_\_\_

Datum/Ort: \_\_\_\_\_

Praxisanschrift: \_\_\_\_\_

Unterschrift/Praxisstempel: \_\_\_\_\_